**Nr sprawy: AP-272-TP-09/2025 Załącznik nr 10 do SWZ**

**ZAPROSZENIE DO NEGOCJACJI**

Wykonawca:

1.………………………………..

Dotyczy: wyłonienie oferty najkorzystniejszej na **„Wykonanie systemu kontroli dostępu oraz systemu sygnalizacji włamania i napadu w budynku WBiA oraz WICA przy ul. Nadbystrzyckiej 40 w Lublinie”**

1. **Zamawiający Politechnika Lubelska** działając na podstawie art. 287 ust 3 ustawy Prawo zamówień publicznych (t.j. Dz.U. 2024 poz. 1320) – dalej ustawa Pzp, informuje o Wykonawcach:
   1. których oferty nie zostały odrzucone, oraz punktacji przyznanej ofertom w każdym kryterium oceny ofert i łącznej punktacji (zgodnie z kryteriami określonymi i opisanymi w Rozdziale XVIII SWZ):

……………………………………………………………………………………………………….

* 1. których oferty zostały odrzucone…………………………………………………………………
  2. którzy nie zostali zakwalifikowani do negocjacji, oraz punktacji przyznanej ich ofertom w każdym kryterium oceny ofert i łącznej punktacji, w przypadku, w którym Zamawiający ograniczy liczbę wykonawców, których zaprosi do negocjacji ofert - ze wskazaniem uzasadnienia faktycznego i prawnego…………………………………………………………

1. Działając na podstawie art. 289 ust. 1 ustawy Pzp zamawiający zaprasza Wykonawcę do negocjacji.

Sposób prowadzenia negocjacji:

………………….

Termin prowadzenia negocjacji:

……………………………

Miejsce prowadzenia negocjacji:

…………………………

Kryteria oceny ofert, w ramach których będą prowadzone negocjacje w celu ulepszenia treści ofert:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Kryterium** | **Waga kryterium [%]** | **Maksymalna liczba punktów za dane kryterium** | **Sposób oceny wg wzoru** |
| **Cena brutto**  **„C”** | **60 %** | **60** | **C = (Cn / Co) x 60 pkt**  gdzie:  **C – ocena punktowa za oceniane kryterium ceny;**  **Cn – najniższa cena ofertowa (brutto) spośród wszystkich podlegających ocenie ofert;**  **Co – cena oferty ocenianej (brutto).**  Ocena w zakresie tego kryterium zostanie dokonana na podstawie wypełnionego załącznika pn. formularz „Oferta Wykonawcy” i złożonej w nim deklaracji Wykonawcy.  Maksymalna ilość punktów, jaką Zamawiający może przyznać w tym kryterium to 60 pkt. |

Zasady prowadzenia negocjacji:

Podczas negocjacji ofert Zamawiający zapewnia równe traktowanie wszystkich wykonawców, równy dostęp do informacji oraz nie ujawnia informacji technicznych i handlowych związanych z negocjacjami. Prowadzone negocjacje będą miały charakter poufny.

Po zakończeniu negocjacji, zamawiający poinformuje o tym równocześnie wszystkich wykonawców, którzy pozostali w postępowaniu, oraz zaprosi ich do składania ofert ostatecznych.