

ZAŁĄCZNIK NR 1 DO UMOWY LEASINGU

OGÓLNE WARUNKI UMOWY LEASINGU OPERACYJNEGO (OWUL)

Ogólne warunki umowy leasingu operacyjnego to ważny dokument. Jest on częścią Umowy leasingu, którą jako Leasingodawca zawieramy z Państwem jako Leasingobiorcą. Określa on nasze i Państwa obowiązki w czasie trwania Umowy leasingu oraz zasady, na jakich udzielamy leasingu i na jakich Państwo z niego korzystają. Powinni go Państwo przeczytać, zanim podpiszą Państwo Umowę leasingu.



SPIS TREŚCI

I.	POSTANOWIENIA OGÓLNE – co warto wiedzieć na początek	2
II.	REALIZACJA UMOWY – jakie są najważniejsze obowiązki Leasingobiorcy i Leasingodawcy	2
III.	OPŁATY – jak Leasingodawca je nalicza, a Leasingobiorca reguluje	3
IV.	ZMIANA WYSOKOŚCI CZYNSZÓW W TRAKCIE UMOWY LEASINGU (Leasing swobodny) – kiedy i jak Leasingobiorca może z niej skorzystać	4
V.	ZABEZPIECZENIE – jak działa	4
VI.	RĘKOJMIA I GWARANCJA – kto i jak z niej korzysta	5
VII.	UBEZPIECZENIA I INNE KOSZTY – co obejmują, kto ubezpiecza Sprzęt i jak przebiega likwidacja szkód	5
VIII.	ZMIANY WARUNKÓW FINANSOWYCH – kiedy Leasingodawca je wprowadza	9
IX.	OPŁATA WYRÓWNAWCZA – kiedy i jak Leasingodawca ją nalicza	10
X.	ZMIANY W UMOWIE – na czym polegają	10
XI.	NARUSZENIA UMOWY – czym skutkują	10
XII.	SANKCJE MIĘDZYNARODOWE – jak wpływają na Umowę leasingu	11
XIII.	ZAKOŃCZENIE UMOWY – jak Strony wykorzystują Depozyt gwarancyjny	13
XIV.	PRAWO NABYCIA SPRZĘTU – na jakich zasadach Leasingobiorca wykupuje lub zwraca Sprzęt po zakończeniu Umowy leasingu	13
XV.	PORTAL KLIENTEFL – po co i jak Leasingobiorca z niego korzysta	13
XVI.	USŁUGA CENTRUM LIKWIDACJI SZKÓD (Usługa CLS) – na jakich zasadach Leasingobiorca z niej korzysta	13
XVII.	KARTA PALIWOWA – na jakich zasadach Leasingobiorca z niej korzysta	14
XVIII.	REKLAMACJE – w jaki sposób można złożyć reklamację	14
XIX.	POSTANOWIENIA KOŃCOWE – co jeszcze jest ważne	15
XX.	SŁOWNIK – jak rozumieć pojęcia używane w OWUL	15



I. POSTANOWIENIA OGÓLNE – co warto wiedzieć na początek

1. Ogólne warunki umowy leasingu operacyjnego regulują Umowę leasingu. Stanowią one integralną część Umowy leasingu.
2. Stronami Umowy leasingu są Leasingodawca i Leasingobiorca.
3. Definicje pojęć wyróżnionych w tekście dużą literą znajdują się w Słowniku na końcu tego dokumentu. Te pojęcia we wszystkich dokumentach, które są częścią Umowy leasingu, mają specjalne znaczenie.
4. Leasingobiorca oświadcza, że Sprzęt jest mu niezbędny do prowadzenia działalności gospodarczej.
5. Leasingodawca dokonuje odpisów amortyzacyjnych od wartości początkowej Sprzętu zgodnie z przepisami podatkowymi. Sprzęt jest własnością Leasingodawcy. Leasingodawca może Sprzęt oznaczyć i sprawdzać, w jakim jest on stanie lub jak Leasingobiorca go używa.
6. Leasingobiorca nie może ustanawiać na Sprzęcie jakichkolwiek praw na rzecz osób trzecich ani przelewać na nie praw, które wynikają z Umowy.
7. Tylko Leasingodawca może przenieść część albo całość swych praw i obowiązków z Umowy. Jeśli to robi, powiadomi o tym Leasingobiorcę.
8. Leasingobiorca samodzielnie wybiera Sprzęt i Dostawcę i jest za ten wybór odpowiedzialny.
9. Leasingobiorca płaci opłaty związane z Umową bez względu na to, czy Sprzęt ma wady i czy nadaje się do użytku.



II. REALIZACJA UMOWY – jakie są najważniejsze obowiązki Leasingobiorcy i Leasingodawcy

1. Integralną częścią Umowy są dokumenty, które potwierdzają wydanie i zwrot Sprzętu, to jest przede wszystkim Protokół zdawczo-odbiorczy.
2. Jeśli Strony nie zawierają trójstronnej umowy sprzedaży z Dostawcą, Leasingodawca zamawia wskazany przez Leasingobiorcę Sprzęt u Dostawcy.
3. Jeżeli walutą Umowy leasingu jest złoty a cena Sprzętu była oznaczona w złotych i Leasingobiorca wpłacił zaliczkę w złotych na jego zakup [Wierzytelność], Leasingobiorca przelewa na Leasingodawcę wszelkie prawa do Wierzytelności. Leasingodawca przyjmuje ten przelew. Dostawca zaś zalicza tę zaliczkę na poczet ceny. Wyjątkiem jest sytuacja, gdy Strony umówiły się inaczej.
4. Leasingobiorca:
 - a) ponosi koszty używania Sprzętu, w tym koszty jego obowiązkowych badań technicznych,
 - b) używa Sprzętu zgodnie z jego przeznaczeniem i właściwościami oraz obowiązującymi przepisami,
 - c) dba, aby wartość Sprzętu nie obniżyła się ponad normalne zużycie,
 - d) uzgadnia z Leasingodawcą każdą wymianę części.
5. Za zgodą Leasingodawcy Leasingobiorca może ulepszyć Sprzęt. Jeśli Leasingobiorca zwraca Leasingodawcy Sprzęt ulepszony, Leasingodawca zatrzymuje ulepszenia chyba, że Leasingobiorca usunie je na swój koszt.
6. Jeśli Sprzęt jest pojazdem ciężarowym lub pojazdem z wymaganym badaniem DMC wtedy w ciągu 10 dni od podpisania Protokołu zdawczo-odbiorczego Leasingobiorca dostarcza Leasingodawcy dwa egzemplarze zaświadczenia, które wydaje stacja kontroli pojazdów. Potwierdza ono, że Sprzęt spełnia wymagania art. 4a pkt. 9a lit. a) -d) ustawy z dnia 15 lutego 1992 r. o podatku dochodowym od osób prawnych (t.j. Dz. U. z 2020 r. poz. 1406 ze zm.).
7. Jeśli Leasingobiorca nie dostarczy zaświadczenia ze stacji kontroli pojazdów, Leasingodawca może naliczyć mu karę umowną 800 zł i dochodzić odszkodowania ponad tę kwotę.
8. Gdy trwa Umowa, Leasingobiorca dostarcza informacje i dokumenty, których Leasingodawca potrzebuje, aby ocenić jego sytuację finansową i gospodarczą. Są wśród nich aktualne dokumenty rejestrowe i finansowe [roczne i śródroczne] oraz wykaz aktualnych zobowiązań finansowych. Leasingobiorca dostarcza informacje i dokumenty na wniosek Leasingodawcy w ciągu 30 dni. Leasingodawca w trakcie trwania Umowy może sprawdzać dane, które dotyczą Leasingobiorcy. Jednak może sprawdzać tylko te dane, które uzyskał od Leasingobiorcy i na podstawie których zawarł z nim Umowę.

1. Opłaty to przede wszystkim: Czynsz inicjalny, Czynsz zero, czynsze leasingowe, Depozyt gwarancyjny, opłaty manipulacyjne, opłata ryczałtowa za obsługę Umowy leasingu, inne należności wynikające z Umowy oraz opłaty wyrównawcze, gdy Leasingodawca je nalicza [zob. rozdział IX: Opłaty wyrównawcze]. Leasingodawca może podwyższyć Czynsz zero, który stanowi opłatę za pierwszy miesiąc korzystania ze Sprzętu. Jeśli Umowa leasingu nie stanowi inaczej wszystkie opłaty netto płatne są w walucie Umowy leasingu a VAT w złotych. Opłatami nie są odsetki za opóźnienie.
2. Tabela opłat stanowi załącznik do Umowy. Zawiera ona wykaz opłat za obsługę Umowy. Tabela opłat znajduje się na stronie www.efl.pl/dokumenty.
3. Jeżeli stopa procentowa Umowy leasingu jest zmienna, wysokość czynszów leasingowych wynika ze Stawki bieżącej i się zmienia. Przy czym gdy Stawka bieżąca jest mniejsza od zera, Strony przyjmują, że wynosi ona zero. Zamiast Stawki bieżącej Leasingodawca może zastosować aktualną stawkę IBOR dla depozytów 1-miesięcznych z ostatniego dnia roboczego przed dniem wystawienia faktury. Umowa leasingu określa wysokość pierwszego miesięcznego czynszu leasingowego. Stawka IBOR dla depozytów 1-miesięcznych – na podstawie której Leasingodawca ustala jego wysokość – jest stawką podstawową. Wysokość kolejnych czynszów leasingowych – dla których Stawka bieżąca różni się od stawki podstawowej – się zmienia. Jeśli walutą Umowy jest złoty i na skutek takiej zmiany czynsz leasingowy miałby wynieść mniej niż 0,5 złotego – wyniesie 0,5 złotego. Jeśli walutą Umowy jest euro i na skutek takiej zmiany czynsz miałby wynieść mniej niż 0,5 euro – wyniesie 0,5 euro. Odsetki, które stanowią różnicę pomiędzy kwotą czynszu a kapitałem wykazany na fakturze, nie mogą być niższe od zera. Tego, że Leasingodawca zmienia wysokość czynszu leasingowego według zasad opisanych w tym rozdziale, Strony nie uważają za zmianę Umowy.
4. Leasingodawca w Harmonogramie finansowym określa czynsze leasingowe i Depozyt gwarancyjny. Leasingodawca powiększa wszystkie czynsze wyrażone w kwocie netto o VAT według obowiązującej stawki.
5. Jeżeli stopa procentowa Umowy leasingu jest stała, Harmonogram finansowy określa wysokość czynszów leasingowych. Leasingodawca powiększa czynsze wyrażone w kwocie netto o VAT według obowiązującej stawki.
6. Leasingobiorca opłaca opłaty leasingowe najpóźniej w dniach, które wskazuje Harmonogram finansowy. Są to dni, w których pieniądze powinny wpłynąć na rachunek Leasingodawcy.
7. Leasingodawca z wpłat Leasingobiorcy pokrywa:
 - a) najpierw – należności uboczne, takie jak odsetki czy opłaty manipulacyjne,
 - b) następnie – opłaty leasingowe od najdawniej wymagalnej.Gdy Leasingobiorca zrobi wpłatę wcześniej, niż wskazuje Harmonogram finansowy, Leasingodawca traktuje ją jako zabezpieczenie zapłaty późniejszych płatności.
8. Jeśli Strony zawarły jeszcze inne umowy leasingu, zasady z pkt. 7 obowiązują we wszystkich umowach leasingu w toku. To oznacza, że Leasingodawca z wpłat Leasingobiorcy pokrywa:
 - a) najpierw – należności uboczne, takie jak odsetki czy opłaty manipulacyjne, które naliczył na podstawie tych umów, od najdawniej wymagalnych,
 - b) następnie – opłaty leasingowe od najdawniej wymagalnych.Jeżeli Leasingobiorca zrobił te wpłaty w innej walucie niż waluta Umowy leasingu i przed dniem zapłaty wskazanym na fakturze lub stosownym dokumencie księgowym, Leasingodawca przelicza je z tej waluty na złote po średnim kursie NBP z dnia zapłaty wskazanego w tym dokumencie. Jeżeli Leasingobiorca zrobił wpłatę po dniu zapłaty wskazanym na tej fakturze lub w tym dokumencie, Leasingodawca przelicza ją po średnim kursie NBP z dnia wpłaty.
9. Jeżeli stopa procentowa Umowy leasingu jest zmienna i na skutek obniżenia stóp procentowych suma opłat – które Leasingobiorca zrobił – w dniu zakończenia Umowy leasingu będzie niższa od Wartości ofertowej w złotych podanej w Umowie leasingu, Cena wykupu Sprzętu się powiększy. Będzie ona wtedy wyższa o różnicę pomiędzy Wartością ofertową a sumą opłat, które Leasingobiorca zrobił. Te opłaty to: Czynsz zero, Czynsz inicjalny, czynsze leasingowe i Cena wykupu Sprzętu. Uwzględnia się Wartość ofertową, Cenę wykupu Sprzętu i opłaty w wysokości skorygowanej zgodnie z postanowieniami OWUL.
10. Leasingobiorca utrzymuje Sprzęt w stanie niepogorszonym, czyli przede wszystkim go naprawia i konserwuje. Leasingobiorca ponadto wykonuje obowiązki właściciela lub posiadacza Sprzętu i ponosi koszty, które się z tym wiążą.

① Stan niepogorszony oznacza, że Sprzęt może być zużyty, dlatego że Leasingobiorca używa go zgodnie z przeznaczeniem.

① Poniższy rozdział obowiązuje w przypadku aktywacji usługi "leasing swobodny".



IV. ZMIANA WYSOKOŚCI CZYNŚZÓW W TRAKCIE UMOWY LEASINGU (Leasing swobodny) – kiedy i jak Leasingobiorca może z niej skorzystać

1. Leasingobiorca może zmienić Harmonogram finansowy, czyli wysokość czynszów leasingowych. Leasingodawca udostępnia mu w tym celu funkcję zmiany Harmonogramu finansowego w Portalu KlientEFL. Leasingobiorca może z niej skorzystać po 12 miesiącach od podpisania Protokołu zdawczo-odbiorczego, jeśli terminowo reguluje swoje zobowiązania ze wszystkich umów, które zawarł z Leasingodawcą.
2. Leasingodawca może udostępnić funkcję zmiany Harmonogramu finansowego w Portalu KlientEFL, zanim minie 12 miesięcy od zawarcia umowy Leasingu.
3. Leasingobiorca zmienia i akceptuje za pośrednictwem Portalu KlientEFL Harmonogram finansowy i wysokość czynszu leasingowego. Wszystkie inne postanowienia Umowy leasingu, w tym terminy, się nie zmieniają. Strony nie muszą zawierać pisemnego aneksu do Umowy leasingu, aby potwierdzić te zmiany.
4. Leasingodawca może w każdym czasie pozbawić Leasingobiorcę prawa dostępu do funkcji zmiany Harmonogramu finansowego Portalu KlientEFL. Leasingobiorca nie może z tego powodu zgłaszać żadnych roszczeń wobec Leasingodawcy.
5. Jeśli Leasingobiorca wypowie usługę Portalu KlientEFL, nie będzie mógł korzystać z funkcji zmiany Harmonogramu finansowego.
6. Leasingodawca nie odpowiada za to, że Leasingobiorca nie może skorzystać z funkcji zmiany Harmonogramu finansowego, jeśli z jakiegokolwiek przyczyny nie ma dostępu do Portalu KlientEFL.
7. Leasingobiorca może zmieniać wysokość czynszu leasingowego w 12-miesięcznych okresach Umowy liczonych od podpisania Protokołu zdawczo-odbiorczego.
8. Leasingobiorca może zmienić wysokość czynszów leasingowych maksymalnie sześć razy w każdym 12-miesięcznym okresie Umowy liczonych od podpisania Protokołu zdawczo-odbiorczego. Nie może jednak zmieniać wysokości Depozytu gwarancyjnego, Czynszu zero, Czynszu inicjalnego oraz ostatniego czynszu leasingowego wskazanego w Harmonogramie finansowym.
9. Leasingobiorca może zmieniać wysokość jedynie sześciu najbliższych czynszów leasingowych, za które Leasingodawca nie wystawił jeszcze faktury.
10. Leasingobiorca może zmieniać wysokość czynszu leasingowego w określonym przedziale kwot. Są one wskazane w Portalu KlientEFL dla danego czynszu leasingowego. Odstępstwo od tej zasady opisuje następny punkt.
11. Leasingobiorca może trzy razy zmienić wysokość czynszu leasingowego poniżej kwoty minimalnej w kolejnych 12-miesięcznych okresach Umowy. Czynsz leasingowy po zmianie nie może jednak wynieść mniej niż 1 złoty. Czynsze leasingowe niższe niż kwota minimalna nie mogą następować bezpośrednio po sobie.
12. Jeśli w Umowie leasingu czynsze leasingowe są w różnej wysokości, Leasingobiorca może skorzystać z funkcji zmiany Harmonogramu finansowego w Portalu KlientEFL, pod warunkiem że Leasingodawca zmieni czynsze w jego Harmonogramie finansowym na równe czynsze leasingowe.
13. Czynsze leasingowe, które Leasingobiorca zmienia w ramach funkcji zmiany Harmonogramu finansowego, Leasingodawca nalicza według zasad, które obowiązują w Umowie ze zmienną stopą procentową (zob. Rozdział III Opłaty).



V. ZABEZPIECZENIE – jak działa

1. Na żądanie Leasingodawcy Leasingobiorca wystawi weksel in blanco. Leasingodawca może wypełnić ten weksel, gdy Leasingobiorca nie będzie terminowo opłacał opłat leasingowych lub w inny sposób naruszy Umowę. Sytuacje te określa deklaracja wekslowa.

2. Leasingodawca w ciągu 60 dni od zakończenia Umowy komisyjnie zniszczy weksel, który wystawił Leasingobiorca. Leasingodawca na wniosek Leasingobiorcy wystawi odpis protokołu zniszczenia weksla.



VI. RĘKOJMIA I GWARANCJA – kto i jak z nich korzysta

1. Dostawca, którego wybrał Leasingobiorca, określa:
 - a) warunki gwarancji,
 - b) termin i miejsce dostawy Sprzętu,
 - c) odpowiedzialność, w tym kary umowne, za nieodebranie Sprzętu.Leasingodawca nie odpowiada za opóźnienie w realizacji dostawy.
2. Z chwilą, w której Leasingodawca zawiera z Dostawcą umowę sprzedaży Sprzętu, na Leasingobiorcę przechodzą uprawnienia z tytułu gwarancji i rękojmi za wady Sprzętu. Nie przechodzą na niego jednak uprawnienia do odstąpienia od umowy ze zbywcą. Leasingobiorca ma obowiązek informować Leasingodawcę, jeśli wystąpią zdarzenia objęte gwarancją lub rękojnią. Na żądanie Leasingobiorcy Leasingodawca odstąpi od umowy sprzedaży z Dostawcą jeśli Sprzęt ma wady. Leasingodawca nie ponosi kosztów realizacji uprawnień z tytułu rękojmi lub gwarancji.
3. Jeśli Leasingodawca odstąpi od umowy sprzedaży z Dostawcą z powodu wad Sprzętu, Umowa leasingu wygasa. Leasingobiorca powinien wtedy natychmiast zwrócić Sprzęt oraz zapłacić:
 - a) nieopłacone dotąd czynsze leasingowe, których termin płatności przypadał zgodnie z Harmonogramem finansowym po dniu odstąpienia od umowy sprzedaży z Dostawcą i
 - b) kwotę równą Cenie wykupu Sprzętu netto.Gdy Leasingodawca oblicza kwotę czynszów leasingowych do zapłaty, stosuje dyskonto geometryczne. Uwzględnia przy tym następującą stopę dyskonta:
 - a) stawki podstawowej – w umowach ze zmienną stopą procentową,
 - b) stawki IBOR dla depozytów 6-miesięcznych, która obowiązuje w ostatnim dniu roboczym miesiąca, który poprzedza miesiąc wygaśnięcia Umowy leasingu – w umowach ze stałą stopą procentową.Dyskonto nie dotyczy kwoty równej Cenie wykupu Sprzętu. Kwota czynszów do zapłaty ustalona w taki sposób nie może być jednak niższa niż pozostały do spłaty kapitał Umowy leasingu.

❶ Kapitał Umowy leasingu to Wartość ofertowa Sprzętu pomniejszona o kapitał, który Leasingobiorca już spłacił. Wykazują go faktury, które wystawił Leasingodawca.

Gdy Leasingobiorca zapłaci wszystkie należności z Umowy, Leasingodawca przeniesie na niego prawo do dochodzenia od Dostawcy roszczeń z tytułu odstąpienia od umowy sprzedaży.
4. Leasingobiorca może żądać usunięcia wad i dochodzić innych roszczeń gwarancyjnych w autoryzowanych punktach na podstawie gwarancji na Sprzęt. Leasingobiorca naprawia Sprzęt wyłącznie w autoryzowanych punktach naprawy, które wskazał mu Leasingodawca, choć Strony mogą postanowić inaczej. Dotyczy to przede wszystkim napraw mechanicznych, napraw blacharsko-lakierniczych, napraw i wymiany szyb. Jeśli Leasingobiorca utraci gwarancję, odpowiada za szkody, które powstały z tego powodu.
5. Nawet jeśli Leasingobiorca nie korzysta ze Sprzętu, bo dochodzi roszczeń z tytułu gwarancji lub rękojmi lub z innych powodów, ma obowiązek opłacać opłaty leasingowe i wywiązywać się z innych zobowiązań, które wynikają z Umowy leasingu.



VII. UBEZPIECZENIA I INNE KOSZTY – co obejmują, kto ubezpiecza Sprzęt i jak przebiega likwidacja szkód

❶ Poniższe zapisy obowiązują dla ubezpieczeń komunikacyjnych.

1. Leasingobiorca ubezpiecza Sprzęt na swój koszt. Minimalny zakres ubezpieczenia to:
 - a) w OC
 - sumy gwarancyjne, które odpowiadają kwotom wskazanym w Ustawie z dnia 22 maja 2003 r. o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych [Dz.U. 2021.854 t.j. z dnia 2021.05.06];

b) w AC

- pełny zakres ryzyk, w tym ryzyko kradzieży,
- brak udziałów własnych w szkodach,
- brak potrąceń amortyzacyjnych,
- brak konsumpcji sumy ubezpieczenia, co oznacza, że wypłata odszkodowania nie może pomniejszać sumy ubezpieczenia.

Zakres ubezpieczenia powinien odpowiadać temu, jak Leasingobiorca użytkuje Sprzęt. Leasingobiorca opłaca też:

- a) wydatki, które zgodnie z prawem ponosi właściciel Sprzętu,
- b) eksploatację Sprzętu i jego rejestrację oraz
- c) podatek od środków transportowych oraz podatek od nieruchomości – jeżeli takie podatki dotyczą Sprzętu.

Leasingobiorca ma obowiązek to robić do dnia:

- a) gdy kupi Sprzęt – jeśli skorzysta z prawa nabycia Sprzętu, lub
- b) zakończenia Umowy leasingu – gdy nie skorzysta z prawa nabycia Sprzętu, lub
- c) gdy zwróci Sprzęt Leasingodawcy, co potwierdzi odpowiedni protokół zdawczo-odbiorczy – jeśli nie skorzysta z prawa nabycia Sprzętu a Sprzęt zwróci po dniu zakończenia Umowy leasingu, lub
- d) sprzedaży Sprzętu po szkodzie całkowitej lub wyrejestrowania skradzionego Sprzętu. Obowiązek ten dotyczy wyłącznie ubezpieczenia OC.

2. Leasingodawca wyda Sprzęt Leasingobiorcy, kiedy Leasingobiorca przekaze mu kopię umowy ubezpieczenia Sprzętu albo kopię polisy.
3. Jeśli umowa ubezpieczenia albo polisa nie obejmuje całego okresu Umowy leasingu, Leasingobiorca przesyła Leasingodawcy kopie odnowionych umów ubezpieczenia albo polis najpóźniej 14 dni przed końcem dotychczasowego okresu ubezpieczenia Sprzętu.
4. Jeśli Leasingobiorca nie prześle w terminie kopii umowy ubezpieczenia albo polisy, Leasingodawca może:
 - a) rozwiązać Umowę leasingu ze skutkiem natychmiastowym albo
 - b) ubezpieczyć Sprzęt na koszt Leasingobiorcy albo zrobić to w imieniu Leasingobiorcy i na jego koszt na podstawie pełnomocnictwa, które stanowi część Umowy leasingu
 - co najmniej w minimalnym wymaganym zakresie oraz dodatkowo
 - w zakresie NNW (suma ubezpieczenia to co najmniej 10 000 zł) oraz Assistance – jeśli takie ubezpieczenie stosuje się do Sprzętu.Leasingodawca przenosi na Leasingobiorcę wydatki, które poniósł na ubezpieczenie Sprzętu.
5. Jeśli Leasingobiorca i Leasingodawca (w tym działając w imieniu Leasingobiorcy) zawrą dwie równoległe umowy ubezpieczenia, ważna pozostaje umowa ubezpieczenia, którą zawarł Leasingodawca. Leasingodawca w żaden sposób nie odpowiada za umowę ubezpieczenia, którą zawarł Leasingobiorca. Nie ma więc obowiązku opłacić składki ubezpieczeniowej, którą ona wskazuje.
6. Szczegółowe warunki ubezpieczenia oraz zasady likwidacji szkód określa umowa ubezpieczenia. Leasingodawcy przysługuje zwrot składki ubezpieczeniowej. Leasingobiorca może skorzystać ze zwrotu składki, tylko gdy Leasingodawca go do tego upoważni.
7. Leasingobiorca może wybrać wariant ubezpieczenia, w którym Leasingodawca ubezpiecza Sprzęt w jego imieniu i na jego koszt aż do zakończenia Umowy leasingu. Leasingodawca ubezpiecza wtedy Sprzęt w co najmniej minimalnym zakresie, jaki określają OWUL (zob. pkt 1). Jeśli Leasingobiorca wybierze ten wariant, nie stosuje się pkt 2-4.
8. Aby Leasingodawca ubezpieczył Sprzęt w imieniu Leasingobiorcy i na jego koszt, Leasingobiorca udziela Leasingodawcy pełnomocnictwa, które stanowi część Umowy leasingu.
9. Leasingodawca przeniesie na Leasingobiorcę wydatki, które poniósł na ubezpieczenie.
10. Najpóźniej na 14 dni przed końcem okresu, na który Leasingodawca zawarł w imieniu Leasingobiorcy umowę ubezpieczenia Sprzętu, Leasingobiorca może ubezpieczyć samodzielnie Sprzęt i przesłać polisę albo umowę ubezpieczenia Leasingodawcy. W takiej sytuacji stosuje się odpowiednio pkt 1-5 a pełnomocnictwo, którego Leasingobiorca udzielił Leasingodawcy, pozostaje ważne.
11. Do czasu aż Leasingodawca wyda Sprzęt Leasingobiorcy – co Strony potwierdzą w Protokole zdawczo-odbiorczym – Leasingobiorca może złożyć wniosek o ubezpieczenie Sprzętu przez Leasingodawcę. Leasingodawca ubezpiecza Sprzęt w zakresie i na warunkach, które Leasingobiorca wskazał we wniosku. Gdy umowa ubezpieczenia nie obejmuje całego okresu Umowy leasingu, stosuje się odpowiednio pkt 3–8.

12. Gdy Leasingodawca ubezpiecza Sprzęt na wniosek Leasingobiorcy, Leasingobiorca ponosi pełny koszt składki ubezpieczeniowej. Oprócz tego opłaca opłatę za finansowanie składki ubezpieczeniowej.
13. Gdy Leasingodawca ubezpiecza Sprzęt na wniosek Leasingobiorcy (zob. pkt 11–12), Leasingobiorca opłaca składkę ubezpieczeniową w ratach, w miesięcznych okresach rozliczeniowych, wraz z czynszami leasingowymi.
14. Gdy Leasingodawca ubezpiecza Sprzęt na wniosek Leasingobiorcy i wlicza koszt składki ubezpieczeniowej do czynszów leasingowych, ustali jej wartość zgodnie z polisą ubezpieczeniową. Zrobi to od dnia wystawienia polisy. Leasingodawca płaci wtedy składkę ubezpieczeniową zakładowi ubezpieczeń. Leasingobiorca natomiast zwraca Leasingodawcy kwotę składki ubezpieczeniowej w ratach w czynszach leasingowych do Umowy leasingu – zgodnie z Harmonogramem finansowym. Jeśli do dnia odbioru Sprzętu zmienia się suma ubezpieczenia lub inne parametry ubezpieczenia, wysokość składki ubezpieczeniowej może się zmienić. Zmienia się wtedy czynsze leasingowe, w których Leasingodawca uwzględnił składkę ubezpieczeniową. Taka zmiana nie wymaga aneksu do Umowy leasingu. Leasingodawca potwierdza ją na piśmie w taki sposób, że informuje Leasingobiorcę o:

- a) wysokości składki ubezpieczeniowej, która zwiększa czynsze leasingowe, i
- b) warunkach nowego Harmonogramu finansowego.

Nowy Harmonogram finansowy wiąże Strony od dnia, w którym zakład ubezpieczeń wystawił polisę. Leasingodawca otrzymuje zwrot składki ubezpieczeniowej za niewykorzystany okres ochrony ubezpieczeniowej. Zwróconą składkę zalicza na poczet należności, które wynikają z Umowy leasingu, a ewentualną nadwyżkę zwraca Leasingobiorcy.

❶ Poniższe zapisy obowiązują dla ubezpieczeń innych niż komunikacyjne.

15. Leasingodawca ubezpiecza Sprzęt na rachunek Leasingobiorcy. Może jednak postanowić inaczej.
16. Umowa ubezpieczenia zawiera szczegółowe warunki ubezpieczenia oraz zasady likwidacji szkód. Leasingobiorca wykonuje obowiązki użytkownika rzeczy ubezpieczonej przez zakład ubezpieczeń, które wynikają z umowy ubezpieczenia i ogólnych warunków umowy ubezpieczenia.
17. Warunki i minimalny zakres ubezpieczenia, którego wymaga Leasingodawca, zależą od rodzaju Sprzętu. Są to:
- a) dla maszyn budowlanych – ubezpieczenie maszyn i sprzętu budowlanego od wszystkich ryzyk, rozszerzone o szkody powstałe podczas samoczynnego przemieszczania się poza miejscem ubezpieczenia oraz o szkody powstałe w czasie transportu,
 - b) dla pojazdów mechanicznych – ubezpieczenie OC,
 - ❶ § Pojazdy mechaniczne definiuje ustawa z dnia 22 maja 2003 r. o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych.
 - c) dla sprzętu elektronicznego – ubezpieczenie sprzętu elektronicznego od wszystkich ryzyk, rozszerzone o ubezpieczenie od kradzieży z włamaniem i rabunku oraz o ochronę poza miejscem ubezpieczenia, jeśli sprzęt jest mobilny,
 - d) dla pozostałych maszyn, urządzeń, wyposażenia – ubezpieczenie od wszystkich ryzyk, rozszerzone o ubezpieczenie od kradzieży z włamaniem i rabunku,
 - e) dla pozostałego Sprzętu – ubezpieczenie od wszystkich ryzyk, odpowiednio do rodzaju Sprzętu.

18. Zakład ubezpieczeń może przeprowadzić oględziny Sprzętu, który ubezpiecza.
19. Jeśli z ubezpieczeniem wiąże się zwiększone ryzyko, zakład ubezpieczeń może naliczyć dodatkową składkę ubezpieczeniową. Opłaca ją Leasingobiorca w imieniu Leasingodawcy w terminie i na rachunek, które wskazał zakład ubezpieczeń. Zakład ubezpieczeń nalicza dodatkową składkę od dnia, w którym stwierdził zwiększone ryzyko. Jednak może to robić dopiero od dnia, w którym Leasingodawca przekazuje ubezpieczany Sprzęt Leasingobiorcy, co Strony potwierdzają w Protokole zdawczo-odbiorczym. Dodatkowa składka jest powiększana o VAT, ustalony według obowiązującej stawki. Leasingodawca fakturuje ją jako wzrost kosztu ubezpieczenia.
20. Jeśli Leasingobiorca nie wykona obowiązków, które wynikają z umowy ubezpieczenia Leasingodawca może rozwiązać Umowę leasingu ze skutkiem natychmiastowym. Leasingodawca ustala zakres ubezpieczenia Sprzętu innego niż środki transportu na podstawie rodzaju Sprzętu oraz oświadczenia Leasingobiorcy o zabezpieczeniach Sprzętu, jakie zastosował.

❶ Poniższe zapisy obowiązują niezależnie od rodzaju ubezpieczenia.

Odbiór świadczenia i cesja roszczeń odszkodowawczych

21. Leasingodawca jest uprawniony do odbioru świadczeń z tytułu ubezpieczenia. Może on upoważnić Leasingobiorcę

- do odbioru tych świadczeń z wyjątkiem świadczeń, które zakład ubezpieczeń wypłaca w razie kradzieży lub kasacji Sprzętu.
22. Gdy zakład ubezpieczeń odmawia wypłaty odszkodowania, Leasingodawca ceduje na Leasingobiorcę uprawnienia do dochodzenia roszczeń od zakładu ubezpieczeń.
- Utrata, kasacja lub nienaprawialne uszkodzenie Sprzętu**
23. W razie szkody całkowitej, utraty, kasacji lub nienaprawialnego uszkodzenia Sprzętu Umowa leasingu wygasa. W takiej sytuacji Leasingodawca rozlicza Umowę leasingu najwcześniej w dniu wypłaty odszkodowania albo odmowy takiej wypłaty. Z tą chwilą Leasingobiorca – oprócz niezapłaconych Leasingodawcy płatności, które wynikają z Umowy leasingu – płaci jednorazowo opłatę z tytułu utraty Sprzętu. Leasingodawca ustala kwotę opłaty jako różnicę pomiędzy swoimi należnościami a odszkodowaniem, które uzyskał w związku z utratą, szkodą całkowitą, kasacją lub nienaprawialnym uszkodzeniem Sprzętu oraz wartością netto pozostałości Sprzętu, jeśli takie pozostałości występują i przedstawiają jakąkolwiek wartość.
- opłata z tytułu utraty Sprzętu = należności Leasingodawcy – (odszkodowanie + wartość netto pozostałości Sprzętu)**
- Jeśli walutą Umowy leasingu jest euro, Leasingodawca przelicza na euro odszkodowanie, które otrzymał w złotych. Przelicza je według kursu sprzedaży euro, banku PeKaO SA, w tabeli z godz. 7 z dnia, w którym odszkodowanie wpłynęło na jego rachunek. Należności Leasingodawcy to:
- suma zdyskontowanych czynszów leasingowych pozostałych do zapłaty, których termin płatności przypadał zgodnie z Harmonogramem finansowym po dniu wygaśnięcia Umowy leasingu, oraz
 - kwota równa Cenie wykupu Sprzętu netto.
- należności Leasingodawcy = wszystkie zdyskontowane czynsze leasingowe pozostałe do zapłaty zgodnie z Umową + kwota równa Cenie wykupu Sprzętu netto**
- Leasingodawca oblicza dyskonto:
- według stawki podstawowej – jeśli Umowa leasingu opiera się na zmiennej stopie procentowej, albo
 - według stawki IBOR dla depozytów 6-miesięcznych, która obowiązuje w ostatnim dniu roboczym miesiąca poprzedzającego miesiąc rozwiązania Umowy – jeśli Umowa leasingu opiera się na stałej stopie procentowej
- Dyskonto nie dotyczy:
- czynszów leasingowych, do których Leasingodawca wystawił faktury przed dniem rozwiązania umowy, i
 - kwoty równej Cenie wykupu Sprzętu.
- Należności Leasingodawcy obliczone w ten sposób nie mogą być jednak niższe niż kapitał z Umowy leasingu, który pozostał do spłaty. Ten kapitał to Wartość ofertowa pomniejszona o kapitał, który Leasingobiorca już spłacił. Wskazują go faktury, które wystawił Leasingodawca. Jeśli suma odszkodowania, które otrzymał Leasingodawca, oraz wartości netto pozostałości Sprzętu będzie wyższa od należności Leasingodawcy, a Leasingobiorca spłacił wszystkie należności wynikające z Umowy leasingu – Leasingodawca przeleje różnicę na rachunek, który wskazał Leasingobiorca. Leasingodawca zrobi to pod warunkiem, że Leasingobiorca przekaże na swój koszt ewentualne pozostałości Sprzętu Leasingodawcy lub osobie, którą on wskazał. W sytuacji utraty, szkody całkowitej, kasacji lub nienaprawialnego uszkodzenia Sprzętu, gdy Umowa leasingu wygasa, nie stosuje się postanowień, które dotyczą kupna Sprzętu po zakończeniu Umowy leasingu [zob. Rozdział XIV: Prawo nabycia sprzętu].
24. Kiedy Leasingodawca otrzyma pełną opłatę z tytułu utraty Sprzętu, zrobi bilans wpłat i ewentualną nadwyżkę przekaże na konto, które wskazał Leasingobiorca. Leasingodawca zrobi to niezależnie od tego, czy procedura likwidacji zostanie zakończona, czy będzie kontynuowana.
25. Leasingodawcy przysługuje prawo własności do pozostałości Sprzętu. Gdy otrzyma on odszkodowanie albo odmowę jego wypłaty, sprzedaje te pozostałości. Jeżeli nie sprzeda ich po cenie, jaką podał rzeczoznawca zakładu ubezpieczeń, ich wartość ustali niezależny rzeczoznawca, którego wskazał Leasingodawca. Leasingodawca rozlicza Umowę w oparciu o najwyższą z zaproponowanych mu cen. Jeśli pozostałości nie będą miały żadnej wartości gospodarczej, poleci Leasingobiorcy, aby je na swój koszt zagospodarował.
26. Leasingodawca informuje Leasingobiorcę o wysokości odszkodowania, które wypłacił zakład ubezpieczeń. Leasingodawca może upoważnić Leasingobiorcę do tego, aby dochodził on od zakładu ubezpieczeń niezaspokojonych roszczeń odszkodowawczych. Leasingobiorca nabywa roszczenia wobec zakładu ubezpieczeń z chwilą, gdy na konto Leasingodawcy wpłynie ostatnia kwota opłaty z tytułu utraty Sprzętu albo innych należnych mu płatności. Jeśli te warunki zostaną spełnione, Leasingobiorca ma prawo otrzymać odszkodowanie od zakładu ubezpieczeń.

27. Jeśli Umowa leasingu wygaśnie z powodu utraty, szkody całkowitej, kasacji lub nienaprawialnego uszkodzenia Sprzętu, Strony na wniosek Leasingobiorcy mogą zawrzeć kolejną umowę leasingu. Leasingodawca rozpatruje taki wniosek w ciągu 14 dni od dnia, w którym Leasingobiorca go złożył. Leasingodawca zawrze z Leasingobiorcą nową umowę leasingu, pod warunkiem że Leasingobiorca opłaci wszystkie opłaty i należności, które wynikają z poprzedniej umowy. Jeżeli Leasingodawca zgodzi się zawrzeć nową umowę leasingu z Leasingobiorcą, może zaliczyć na poczet należności z nowej umowy leasingu ewentualną nadwyżkę po rozliczeniu poprzedniej umowy leasingu. Kiedy Strony podpiszą umowę leasingu na nowy Sprzęt i Leasingobiorca go ubezpieczy, Leasingodawca wydaje go Leasingobiorcy na podstawie Protokołu zdawczo-odbiorczego.
28. Leasingobiorca odpowiada za uszkodzenia, utratę lub zmniejszenie wartości Sprzętu oraz szkody wobec osób trzecich, powstałe w czasie trwania Umowy leasingu i do czasu zwrotu Sprzętu, których nie pokrył zakład ubezpieczeń.
29. Nawet jeśli Leasingobiorca nie używa Sprzętu z powodu jego uszkodzenia lub przywłaszczenia, ma obowiązek opłacać w pełnej wysokości opłaty leasingowe lub inne należności związane z Umową leasingu. Z powodu przerw w używaniu uszkodzonego lub przywłaszczonego Sprzętu Umowa leasingu się nie przedłuża.
30. Leasingobiorca ma obowiązek natychmiast pisemnie zawiadomić Leasingodawcę i zakład ubezpieczeń o każdej szkodzie, która dotyczy Sprzętu, a także wskazać miejsce, w którym Sprzęt się znajduje.

Ubezpieczenie na życie

31. Gdy Leasingobiorca, wspólnik lub członek zarządu spółki, która jest Leasingobiorcą, był objęty Grupowym Ubezpieczeniem Na Życie Leasingobiorców [EFL Życie] w związku z Umową leasingu – świadczenie wypłacone z tytułu ubezpieczenia Leasingodawca może zaliczyć na poczet spłaty zobowiązań Leasingobiorcy, które wynikają z Umowy leasingu. Może to zrobić, kiedy uzyska na to zgodę spadkobierców, którzy mają prawo otrzymać odszkodowanie.



VIII. ZMIANY WARUNKÓW FINANSOWYCH – kiedy Leasingodawca je wprowadza

1. Leasingodawca ustala ostateczną Wartość ofertową w walucie Umowy leasingu oraz podstawę do amortyzacji dla celów rachunkowych w złotych w dniu, w którym wydaje Sprzęt Leasingobiorcy. Dzień ten wskazuje Protokół zdawczo-odbiorczy Sprzętu do Umowy leasingu. Jeżeli z jakiegokolwiek przyczyny Wartość ofertowa Sprzętu lub podstawa do amortyzacji jest inna niż pierwotnie wskazana w Umowie leasingu, Leasingodawca ma prawo jednostronnie zmienić warunki finansowe Umowy leasingu.

① Przyczyną różnic zmiany Wartości ofertowej mogą być: zmiana ceny nabycia Sprzętu, różnice kursowe lub doposażenie Sprzętu.

Leasingodawca wskazuje wtedy Leasingobiorcy:

- a) nową wartość do amortyzacji lub nową Wartość ofertową,
- b) nową wartość opłaty manipulacyjnej oraz
- c) odpowiednią zmianę Ceny wykupu Sprzętu, Czyszu zero i Harmonogramu finansowego (w tym pozostałych czynszów lub Depozytu gwarancyjnego).

Leasingodawca dostarcza Leasingobiorcy zmieniony Harmonogram finansowy, w którym uwzględnił już nową Wartość ofertową lub podstawę do amortyzacji dla celów rachunkowych.

2. Jeśli walutą Umowy leasingu jest złoty a Leasingodawca płaci za Sprzęt w walucie innej niż złoty, ostateczną Wartość ofertową w złotych wylicza następująco: cenę Sprzętu w walucie obcej przelicza na złote po tym samym kursie, po jakim ustala wartość początkową Sprzętu dla celów podatkowych. Jeżeli kwota VAT na fakturze kupna Sprzętu przez Leasingodawcę jest płatna w walucie obcej, Leasingodawca może powiększyć czynsze leasingowe, które ustalił w dniu wydania Sprzętu. Powiększa je wtedy o ujemne bilansowe różnice kursowe, które wynikają z kwoty VAT z tytułu zapłaty za Sprzęt.
3. Jeśli walutą Umowy leasingu jest euro a Leasingodawca płaci za Sprzęt w złotych, ostateczną Wartość ofertową wylicza według kursu kupna euro, banku PeKaO SA, w tabeli z godz. 7 rano z dnia odbioru Sprzętu przez Leasingobiorcę, chyba że Leasingodawca uzgodni z Leasingobiorcą inny kurs.
4. Jeżeli Leasingodawca płaci za Sprzęt w walucie obcej innej niż waluta Umowy leasingu, ostateczną Wartość ofertową w walucie Umowy leasingu wylicza następująco: cenę Sprzętu w walutach obcych przelicza na złote po tych samych kursach, po jakich ustala wartość początkową Sprzętu dla celów podatkowych. Następnie uzyskaną kwotę w złotych przelicza na euro według kursu kupna euro, banku PeKaO SA, w tabeli z godz. 7 rano z dnia odbioru Sprzętu przez

- Leasingobiorcę, chyba że Leasingodawca uzgodni z Leasingobiorcą inny kurs. Jest to dzień wskazany w Protokole zdawczo-odbiorczym do Umowy leasingu. A jeśli w tym dniu bank nie podaje kursu, Leasingodawca stosuje kurs z ostatniego dnia, w którym bank podał kurs przed odbiorem Sprzętu. Jeżeli kwota VAT na fakturze kupna Sprzętu przez Leasingodawcę jest płatna w walucie innej niż złoty, Leasingodawca może powiększyć czynsze leasingowe, które ustalił w dniu wydania Sprzętu. Powiększa je wtedy o ujemne bilansowe różnice kursowe, które wynikają z kwoty VAT zapłaconej w walucie innej niż złoty.
5. Zmiana wskaźnika referencyjnego - Leasingodawca będzie ustalać IBOR i Stawkę bieżącą – odpowiednio dla WIBOR lub EURIBOR – na podstawie zastępczego Wskaźnika referencyjnego od następnego dnia roboczego po tym, jak:
- dany Wskaźnik referencyjny zostanie znacząco zmieniony, zlikwidowany lub przestanie być opracowywany na stałe lub na czas nieoznaczony,
 - okresy zapadalności lub waluty, dla których dany Wskaźnik referencyjny jest obliczany, przestaną być opracowywane na stałe lub na czas nieoznaczony,
 - organ właściwy dla administratora danego Wskaźnika referencyjnego wyda publiczne oświadczenie lub opublikuje informacje, w których wskaże, że ten Wskaźnik referencyjny nie odzwierciedla już danego rynku lub realiów gospodarczych.
- W takiej sytuacji Leasingodawca wykorzysta zastępczy Wskaźnik referencyjny:
- wskazany przez właściwe organy w przepisach prawa – w pierwszej kolejności,
 - wskazany lub zmieniony przez Administratora – jeżeli takie przepisy nie będą obowiązywać.
- Za każdym razem uwzględni przy tym wartość spreadu korygującego dla danego wskaźnika.
6. Gdy Leasingodawca będzie ustalać IBOR i Stawkę bieżącą na podstawie zmienionego lub zastępczego Wskaźnika referencyjnego, weźmie pod uwagę to, czy ten Wskaźnik referencyjny spełnia kryteria adekwatności. Oznacza to, że Leasingodawca oceni, czy:
- waluta nowego Wskaźnika referencyjnego jest zgodna z walutą dotychczasowego Wskaźnika referencyjnego,
 - nowy Wskaźnik referencyjny odzwierciedla wartość pieniądza w czasie,
 - dany Wskaźnik referencyjny jest powszechnie stosowany na polskim rynku oraz
 - nowy Wskaźnik referencyjny odzwierciedla realia gospodarcze tego rynku.
7. Leasingodawca powiadomi pisemnie Leasingobiorcę, poręczycieli oraz swoich dłużników z tytułu zabezpieczenia Umowy leasingu, że Wskaźnik referencyjny znacząco się zmienił lub ustalono zastępczy Wskaźnik referencyjny. Wskaże przy tym miejsca jego publikacji oraz jego Administratora, a także wartość spreadu korygującego.
8. Jeśli nie można ustalić i zastosować zmienionego lub zastępczego Wskaźnika referencyjnego na podstawie przepisów prawa ani wskazań Administratora, Leasingodawca samodzielnie wyznaczy alternatywny Wskaźnik referencyjny, aby ustalić IBOR i Stawkę bieżącą. Leasingodawca będzie stosować ten alternatywny Wskaźnik referencyjny od następnego dnia roboczego po tym, jak dojdzie do któregośkolwiek ze zdarzeń opisanych w pkt 5. W takiej sytuacji stosuje odpowiednio postanowienia pkt 6 i 7. Leasingodawca może przy tym dodatkowo wskazać wartość spreadu korygującego alternatywny Wskaźnik referencyjny lub zastosować inne metody, aby ograniczyć do minimum ekonomiczne skutki wprowadzenia alternatywnego Wskaźnika referencyjnego. Metody te będą uwzględniać różnicę pomiędzy dotychczasowym Wskaźnikiem referencyjnym a wyznaczonym alternatywnym Wskaźnikiem referencyjnym.



IX. OPŁATA WYRÓWNAWCZA – kiedy i jak Leasingodawca ją nalicza

- Leasingodawca nalicza Leasingobiorcy opłatę wyrównawczą, jeśli Leasingodawca zapłaci Dostawcy choćby część ceny Sprzętu, zanim wyda go Leasingobiorcy. Nalicza ją:
 - według stopy wskazanej w Umowie leasingu,
 - od kwot, które wpłacił Dostawcy, pomniejszonych o wpłaty, które otrzymał od Leasingobiorcy,
 - od dnia, w którym zapłacił Dostawcy część ceny Sprzętu, do dnia, w którym wydaje Sprzęt Leasingobiorcy.
- Leasingodawca nalicza opłatę wyrównawczą w złotych w dniu, w którym Strony podpisują Protokół zdawczo-odbiorczy.



X. ZMIANY W UMOWIE – na czym polegają

1. Strony mogą rozwiązać wcześniej Umowę leasingu na wniosek Leasingobiorcy na warunkach, które przedstawił Leasingodawca.
2. Jeśli w czasie trwania Umowy leasingu zmieni się firma, siedziba lub adres Leasingobiorcy – Leasingobiorca jak najszybciej zawiadamia o tym Leasingodawcę. Jeśli tego nie robi, Leasingodawca uważa za doręczoną korespondencję, którą przysyłał na adres podany w Umowie leasingu.



XI. NARUSZENIA UMOWY – czym skutkują

1. Leasingobiorca nie może odmówić odbioru Sprzętu, również z powodu jego wad. Jeśli Sprzęt w chwili wydania ma wady, Leasingobiorca:
 - a) odbiera go,
 - b) pisemnie wskazuje zauważone wady,
 - c) jak najszybciej powiadamia o nich Leasingodawcę i
 - d) realizuje swoje obowiązki wynikające z Umowy leasingu, w tym płaci w terminie opłaty.Jeżeli Leasingobiorca nie odbierze Sprzętu w miejscu i terminie uzgodnionym z Dostawcą, Leasingodawca może odebrać Sprzęt w jego imieniu i za niego podpisać Protokół zdawczo-odbiorczy. Ma to skutek odbioru Sprzętu przez Leasingobiorcę. Leasingodawca w razie potrzeby zabezpiecza Sprzęt. Leasingobiorca ponosi koszty jego przechowywania oraz transportu z miejsca odbioru.
2. Umowa leasingu rozwiązuje się, gdy Dostawca:
 - a) odmawia dostawy,
 - b) nie odpowiada w ciągu miesiąca od kontaktu w sprawie zamówienia Sprzętu lub
 - c) nie dostarcza Sprzętu w ciągu 6 miesięcy od dnia podpisania Umowy leasingu,
 - d) nie dostarcza w terminie określonym przez Leasingodawcę dokumentów, które potwierdzają, że przeszło na niego prawo własności Sprzętu. Te dokumenty to przede wszystkim:
 - faktura zakupu, którą wystawił poprzedni zbywca, i oświadczenie zbywcy o przejściu prawa własności na Dostawcę lub
 - faktura zakupu, którą wystawił poprzedni zbywca, dowód zapłaty za Sprzęt przez Dostawcę i oświadczenie Dostawcy o tym, że przeszło na niego prawo własności, lub
 - inne dokumenty, które w sposób satysfakcjonujący dla Leasingodawcy potwierdzają przejście prawa własności Sprzętu na Dostawcę, jeżeli w umowie z Dostawcą jest taki warunek,
 - e) jest pośrednikiem w sprzedaży Sprzętu, zwłaszcza komisantem, i
 - nie dostarczy:
 - o umowy komisu i oświadczenia komitenta, które potwierdzają, że przeszło na niego prawo własności Sprzętu, lub
 - o innych dokumentów, które w sposób satysfakcjonujący dla Leasingodawcy potwierdzają przejście prawa własności Sprzętu na zbywcę albo komitenta,
 - określi cenę netto Sprzętu na kwotę, która o więcej niż 20% przekracza cenę netto, po jakiej kupił Sprzęt od zbywcy albo komitenta, i ewentualne udokumentowane koszty modernizacji lub inne związane z dostawą Sprzętu, jeśli w umowie z Dostawcą jest taki warunek.

① Kim jest komisant i komitent wskazuje Tytuł XXIV Kodeksu cywilnego

W sytuacji gdy Leasingodawca zapłacił cenę za Sprzęt, Leasingobiorca ponosi koszty, które poniósł Leasingodawca, aby kupić Sprzęt, w tym cenę zakupu Sprzętu. Leasingodawca zalicza je na poczet opłat, które Leasingobiorca opłacił przy zawarciu Umowy.

3. Jeśli Leasingobiorca dopuszcza się zwłoki w zapłacie którejkolwiek opłaty leasingowej w ustalonym terminie, Leasingodawca nalicza mu odsetki. Nalicza je w wysokości maksymalnych odsetek ustawowych za opóźnienie. Kiedy

- Leasingodawca wyznaczy Leasingobiorcy dodatkowy termin zapłaty zaległej opłaty i odsetek, a on go nie dotrzyma, Leasingodawca może rozwiązać Umowę leasingu ze skutkiem natychmiastowym. Leasingobiorca ponosi koszty monitów.
4. Leasingodawca może rozwiązać Umowę leasingu ze skutkiem natychmiastowym również, jeśli Leasingobiorca:
 - a) bez zgody Leasingodawcy odda Sprzęt do używania osobie trzeciej lub
 - b) znajdzie się w likwidacji lub
 - c) przestanie prowadzić działalność gospodarczą.
 5. Jeśli Leasingodawca rozwiąże Umowę leasingu ze skutkiem natychmiastowym (zob. pkt 3 i 4 oraz pkt 4 Rozdziału VII. Ubezpieczenia i inne koszty), może natychmiast odebrać Leasingobiorcy Sprzęt, a Leasingobiorca zapłaci odszkodowanie z tytułu rozwiązania Umowy leasingu. Wysokość tego odszkodowania to:
 - a) suma pozostałych do zapłaty opłat i kwoty równej Cenie wykupu Sprzętu oraz
 - b) koszty windykacji Sprzętu – ustalone ryczałtowo jako 20% łącznej wartości pozostałych do zapłaty opłat i kwoty równej Cenie wykupu Sprzętu.Leasingobiorca płaci odszkodowania w terminie 14 dni od dnia, w którym Leasingodawca wysłał mu wezwanie do zapłaty. Leasingodawca oblicza wysokość czynszów leasingowych na dzień, w którym wysłał wezwanie do zapłaty. Oblicza je zgodnie z pkt 23 Rozdziału VII Ubezpieczenia i inne koszty. Odszkodowanie z tytułu rozwiązania Umowy leasingu nie może być niższe niż Wartość ofertowa pomniejszona o kapitał, który Leasingobiorca już spłacił na podstawie faktur wystawionych przez Leasingodawcę.
 6. Leasingodawca pomniejsza odszkodowanie o korzyści, które faktycznie uzyskał z tytułu zapłaty przed terminem opłat pozostałych do zapłaty. Te korzyści to przede wszystkim cena, jaką uzyska ze sprzedaży Sprzętu, jeśli sprzeda go w ciągu 90 dni od dnia, w którym odbierze Sprzęt od Leasingobiorcy. Jeśli walutą Umowy leasingu jest euro – jest to cena sprzedaży Sprzętu, którą przeliczył na euro. Przelicza ją według kursu sprzedaży euro, banku PeKaO SA, w tabeli z godz. 7 z dnia wystawienia faktury sprzedaży Sprzętu. Jeżeli Leasingodawca z jakiegokolwiek powodu nie sprzedaje Sprzętu w tym terminie, pomniejsza odszkodowanie o kwotę wyceny wartości Sprzętu. Jeśli walutą Umowy leasingu jest euro – kwotę wyceny przelicza na euro według kursu sprzedaży euro, banku PeKaO SA, w tabeli z godz. 7 z dnia rozwiązania Umowy leasingu. Sprzęt wycenia Leasingodawca lub osoba, którą on wskaże. Jeżeli Leasingodawca nie odbierze Sprzętu w ciągu 10 miesięcy od dnia rozwiązania Umowy leasingu, nie pomniejsza odszkodowania o wartość Sprzętu. W takiej sytuacji po upływie 10 miesięcy odszkodowanie staje się należne bez dodatkowego wezwania. Leasingodawca może też skorzystać z uprawnień określonych w pkt 5.
 7. Jeśli Leasingobiorca opóźnia się ze zwrotem Sprzętu, Leasingodawca może naliczyć opłaty za jego bezumowne używanie. Ich maksymalna wysokość to 1% Wartości ofertowej za każdy dzień opóźnienia.



XII. SANKCJE MIĘDZYNARODOWE – jak wpływają na Umowę leasingu

1. Leasingobiorca oświadcza, że ani on, ani jakikolwiek podmiot z nim powiązany, jego pracownik, osoby wchodzące w skład jego organów lub organów podmiotów z nim powiązanych:
 - a) nie są Podmiotem Objętym Sankcjami Międzynarodowymi,
 - b) nie są kontrolowani przez Podmiot Objęty Sankcjami Międzynarodowymi ani Podmiot Objęty Sankcjami Międzynarodowymi nie ma ich udziałów lub akcji,
 - c) nie mają miejsca zamieszkania albo siedziby w Kraju Objętym Sankcjami Międzynarodowymi i nie są rezydentem takiego kraju lub podmiotem mającym siedzibę w takim kraju,
 - d) nie byli i nie są zaangażowani w jakąkolwiek działalność z Podmiotem Objętym Sankcjami Międzynarodowymi,
 - e) nie otrzymali jakichkolwiek funduszy lub środków od Podmiotu Objętego Sankcjami Międzynarodowymi,
 - f) nie byli i nie są zaangażowani w jakąkolwiek działalność z Osobą, która ma miejsce zamieszkania albo siedzibę w Kraju Objętym Sankcjami Międzynarodowymi lub jest rezydentem takiego kraju,
 - g) nie podlegają ani nie uczestniczą w postępowaniu lub dochodzeniu prowadzonym przeciwko nim w związku z Sankcjami Międzynarodowymi ani nie byli i nie są zaangażowani w proceder obchodzenia lub unikania Sankcji Międzynarodowych.

2. Leasingobiorca zobowiązuje się, że będzie przestrzegał Sankcji Międzynarodowych, a przede wszystkim że żadnych korzyści, które przysługują mu na podstawie Umowy leasingu, w tym Sprzętu, nie będzie:
 - a) wykorzystywał – ani bezpośrednio, ani pośrednio, w tym w ramach joint venture,
 - b) pożyczał lub w inny sposób udostępniał Osobom, zwłaszcza podmiotom z nim powiązanym, również w transakcjach, jeżeli mogłoby to:
 - skutkować finansowaniem lub ułatwieniem aktywności albo relacji gospodarczych z Podmiotem Objętym Sankcjami Międzynarodowymi lub Osobą, która ma miejsce zamieszkania albo siedzibę w Kraju Objętym Sankcjami Międzynarodowymi,
 - powodować, że jakakolwiek Osoba [w tym strona Umowy leasingu] będzie naruszać Sankcje Międzynarodowe.
3. Leasingobiorca niezwłocznie informuje Leasingodawcę o:
 - a) każdym przypadku, który może stanowić naruszenie oświadczeń i zobowiązań, które dotyczą naruszenia Sankcji Międzynarodowych,
 - b) zmianie okoliczności, która powoduje naruszenie tych oświadczeń, od chwili ich wystąpienia.
4. Na każde żądanie Leasingodawcy Leasingobiorca przekaże wszelkie informacje o okolicznościach transakcji, którą wskazał Leasingodawca. Są to przede wszystkim: źródło pochodzenia funduszy, ich natura, przeznaczenie oraz wszelkie dokumenty, które je potwierdzają i wszelkie dane niezbędne do ustalenia, czy Leasingobiorcy nie dotyczą przypadki naruszenia Sankcji Międzynarodowych lub czy podlega on Sankcjom OFAC.
5. Leasingodawca może wstrzymać wykonanie Umowy leasingu, dopóki nie uzna, że informacje i dokumenty – które przekazał Leasingobiorca – potwierdzają, że nie doszło do sytuacji uzasadniających naruszenie Sankcji Międzynarodowych. Leasingodawca może zamrozić wartości majątkowe, w tym otrzymane wpłaty, a także wstrzymać jakąkolwiek płatność zawsze gdy uzna, że wykonanie tej operacji spowoduje albo może spowodować naruszenie Sankcji Międzynarodowych lub naruszenie Sankcji OFAC.
6. Leasingodawca może też rozwiązać Umowę leasingu ze skutkiem natychmiastowym, gdy uzna, że:
 - a) jej wykonanie powoduje lub może spowodować naruszenie Sankcji Międzynarodowych lub Sankcji OFAC,
 - b) jakiegokolwiek oświadczenie Leasingobiorcy, o którym mowa w pkt. 1 powyżej okaże się niezgodne z prawdą,
 - c) Leasingobiorca naruszy zobowiązanie o których mowa w pkt. 2-4 powyżej.W takiej sytuacji Leasingobiorca ma obowiązek niezwłocznie zwrócić Leasingodawcy Sprzęt na swój koszt. Leasingobiorca zwraca Sprzęt, wszystkie jego dokumenty i fabryczne wyposażenie, które otrzymał przy odbiorze.
7. Leasingodawca:
 - a) może przeprowadzić dodatkowe postępowanie wyjaśniające w sprawie jakiegokolwiek transakcji, która w jego ocenie powoduje albo może spowodować naruszenie Sankcji Międzynarodowych, w tym Sankcji OFAC. Na skutek takiego postępowania wykonanie Umowy leasingu może się opóźnić;
 - b) nie będzie odpowiadał za szkody powstałe z powodu jakiegokolwiek opóźnienia, zwłoki albo niewykonania lub rozwiązania Umowy leasingu lub innych działań, które mają na celu uniknięcie naruszenia Sankcji Międzynarodowych albo wynikają z ich naruszenia. W takiej sytuacji Leasingobiorcy nie będzie się należało żadne odszkodowanie, zadośćuczynienie lub kara umowna.



XIII. ZAKOŃCZENIE UMOWY – jak Strony wykorzystują Depozyt gwarancyjny

1. Strony ustalają, że z Depozytu gwarancyjnego pokryją wszelkie wierzytelności Leasingodawcy wobec Leasingobiorcy.
2. Leasingobiorca opłaca Depozyt gwarancyjny jednorazowo na końcu okresu Umowy leasingu lub zgodnie z Harmonogramem finansowym. Po zakończeniu Umowy leasingu Leasingodawca niezwłocznie zwraca Leasingobiorcy niewykorzystaną część Depozytu gwarancyjnego.



XIV. PRAWO NABYCIA SPRZĘTU – zasady wykupu lub zwrotu Sprzętu po zakończeniu Umowy leasingu

1. W ciągu 14 dni od zakończenia Umowy Leasingu Leasingobiorca może kupić Sprzęt za cenę, którą Leasingodawca określił w Umowie leasingu. Leasingodawca sprzedaje Leasingobiorcy Sprzęt, jeśli zapłacił on wszystkie opłaty i należności,

- które wynikają z Umowy leasingu. Leasingodawca może zaliczyć niewykorzystany Depozyt gwarancyjny na poczet Ceny wykupu Sprzętu. Leasingodawca może wydłużyć termin kupna Sprzętu, a także sprzedać go Leasingobiorcy nawet wtedy, gdy zalega on z opłatami.
2. Jeśli Leasingobiorca nie kupi Sprzętu w ciągu 14 dni od zakończenia Umowy leasingu, zwraca go niezwłocznie Leasingodawcy na swój koszt wraz z całym wyposażeniem fabrycznym i wszelkimi dokumentami. Strony stosują przy tym odpowiednio postanowienia, które dotyczą opłaty za bezumowne używanie, Depozytu gwarancyjnego i stanu technicznego Sprzętu (zob. pkt 7 Rozdziału XI Naruszenia umowy, pkt 1 Rozdziału XIII. Zakończenie Umowy oraz pkt 1 Rozdziału XIX. Postanowienia końcowe). Jeśli Leasingobiorca nie zwróci Sprzętu, Leasingodawca od 15. dnia po zakończeniu Umowy leasingu nalicza opłatę za jego bezumowne używanie.
 3. Leasingodawca sprzedaje Sprzęt z wyłączeniem rękojmi.

① § Zasady wyłączenia rękojmi określa art. 575 Kodeksu cywilnego.
 4. Cena wykupu Sprzętu nie może być mniejsza od jego hipotetycznej wartości netto.

① § Zasady, na jakich Leasingodawca wylicza hipotetyczną wartość netto Sprzętu, określa art. 17a. punkt 6) ustawy z dnia 15 lutego 1992 r. o podatku dochodowym od osób prawnych (t.j. Dz. U. z 2020 r. poz. 1406 ze zm.).

① Poniższy rozdział obowiązuje w przypadku aktywacji usługi Portal KlientEFL.



XV. PORTAL KLIENT EFL – po co i jak Leasingobiorca z niego korzysta

1. Gdy Strony zawierają Umowę leasingu, Leasingodawca może dać Leasingobiorcy dostęp do Portalu KlientEFL w Internecie. Leasingobiorca może korzystać z Portalu KlientEFL do końca 3. miesiąca po rozwiązaniu Umowy leasingu. Dzięki dostępowi do Portalu KlientEFL Leasingobiorca może korzystać z jego funkcji, m.in. eFaktury. Gdy Leasingobiorca zaczyna korzystać z Portalu KlientEFL, wyraża zgodę na to, aby Leasingodawca przysyłał mu SMS-y z informacjami o Umowie leasingu na numer telefonu komórkowego, który podał on Leasingodawcy w Umowie.
2. W Portalu KlientEFL Leasingobiorca ma dostęp do informacji o swoich umowach leasingu. Może też zlecać czynności, które dotyczą umów. Może to robić na zasadach, które określa Regulamin Użytkowania Portalu KlientEFL. Leasingodawca udostępnia ten regulamin na swojej stronie internetowej: <https://klient.efl.com.pl/regulamin>.
3. Leasingobiorca w Portalu KlientEFL może aktywować funkcję eFaktura, czyli dostęp do faktur elektronicznych. Gdy Leasingobiorca aktywuje dostęp do faktur elektronicznych, wyraża zgodę na to, aby Leasingodawca przysyłał mu faktury wyłącznie w formie elektronicznej. Rezygnuje więc z faktur w formie papierowej. Wyjątkiem są faktury za opłatę manipulacyjną, Czynsz inicjalny oraz Czynsz zero, które otrzymuje tylko w wersji papierowej. Jeśli Leasingobiorca dezaktywuje funkcję eFaktura, Leasingodawca będzie mu wystawiał nowe faktury w formie papierowej.
4. Leasingobiorca może zrezygnować z dostępu do Portalu KlientEFL. Rezygnację z dostępu do Portalu KlientEFL powinien zgłosić Leasingodawcy na piśmie. Kiedy Leasingodawca otrzyma zgłoszenie Leasingobiorcy, zablokuje mu dostęp do Portalu KlientEFL.
5. Zasady, na jakich Leasingobiorca korzysta z Portalu KlientEFL, nieuregulowane w tych OWUL, określa Regulamin Użytkowania Portalu KlientEFL.



XVI. USŁUGA CENTRUM LIKWIDACJI SZKÓD (Usługa CLS) – na jakich zasadach Leasingobiorca z niej korzysta

1. Gdy Sprzętem jest Pojazd, Leasingodawca w ramach Umowy leasingu może świadczyć Leasingobiorcy Usługę CLS. Polega ona na tym, że Leasingodawca może rozliczać szkody wyrządzone w Pojeździe. Dotyczy to szkód innych niż szkoda całkowita, kasacja lub nienaprawialne uszkodzenie Sprzętu (zob. pkt. 23 Rozdziału VII. Ubezpieczenia i inne koszty).
2. Aktualny Regulamin Usługi CLS Leasingodawca udostępnia na stronie internetowej www.efl.pl. Leasingobiorca oświadcza, że zapoznał się z aktualnym Regulaminem Usługi CLS, zanim podpisał Umowę leasingu. Leasingobiorca zobowiązuje się na bieżąco zapoznawać się z aktualnym Regulaminem Usług CLS. Leasingodawca natomiast zapewnia, że wszystkie jego wersje będzie udostępniał Leasingobiorcy tak, aby mógł on go pobrać, utrwalić i wydrukować.

3. W ramach Usługi CLS Leasingobiorca może skorzystać z:
 - a) sieci serwisów, które Leasingodawca wskazał do Usługi CLS, i
 - b) kompleksowej usługi likwidacji szkód komunikacyjnych, która obejmuje:
 - obsługę serwisową, w tym naprawy blacharsko-lakiernicze i mechaniczne Pojazdu,
 - bezgotówkową obsługę takich napraw,
 - wynajem pojazdów zastępczych na terenie Polski na czas naprawy, zgodnie z warunkami umowy najmu, którą Leasingobiorca podpisuje z wynajmującym serwisem.
4. Leasingodawca świadczy Leasingobiorcy Usługę CLS przez okres trwania Umowy leasingu.
5. Zasady, na jakich Leasingobiorca korzysta z usługi CLS, nieuregulowane w OWUL, określa Regulamin CLS.

❶ Poniższy rozdział obowiązuje w przypadku aktywacji Karty paliwowej.



XVII. KARTA PALIWOWA – na jakich zasadach Leasingobiorca z niej korzysta

1. Leasingodawca może udostępniać Leasingobiorcy Kartę paliwową [Karta]. Jeśli Leasingobiorca będzie korzystał z Karty będzie mógł kupować towary i usługi, które Leasingodawca wcześniej nabył od Polskiego Koncernu Naftowego ORLEN S.A. [PKN ORLEN]. PKN ORLEN jest jednocześnie operatorem i wydawcą Karty.
2. Aby umożliwić zakup towarów i usług Leasingodawca przekazuje Leasingobiorcy Kartę do dokonywania transakcji bezgotówkowych na stacjach sieci PKN ORLEN objętych programem FLOTA.
3. Leasingobiorca może korzystać z Karty w ramach limitu kwotowego i w zakresie wskazanym w Umowie leasingu i kupować następujące towary i usługi:
 - a) paliwo,
 - b) produkty pozapaliwowe [zgodnie ze specyfikacją PKN ORLEN]: oleje silnikowe, płyny eksploatacyjne, oleje smarowe, pozostałe produkty naftowe, usługi samochodowe, kosmetyki samochodowe, akcesoria samochodowe, opłaty parkingowe, opłaty za autostrady.
4. Leasingobiorca może w ramach przyznanego limitu kupować towary i usługi w sposób powtarzalny, z dowolną częstotliwością w przyjętych okresach rozliczeniowych, równych miesiącowi kalendarzowemu (okres rozliczeniowy).
5. Zasady, na jakich Leasingobiorca korzysta z Karty, nieuregulowane w OWUL, określają Ogólne Warunki Udostępnienia Karty Paliwowej [OWUKP]. Leasingodawca udostępnia OWUKP na swojej stronie internetowej www.efl.pl/dokumenty, w każdym swoim oddziale i na internetowym portalu Portal KlientEFL pod adresem <https://klient.efl.com.pl>. Leasingobiorca oświadcza, że zapoznał się z aktualną treścią OWUKP przed podpisaniem Umowy leasingu oraz że akceptuje ich zmiany w przyszłości. Leasingobiorca zobowiązuje się na bieżąco zapoznawać z aktualną treścią OWUKP, a Leasingodawca zapewnia, że wszystkie jej wersje będzie udostępniał Leasingobiorcy w formacie umożliwiającym pobranie i wydruk.
6. Leasingodawca może odmówić sprzedaży Sprzętu po zakończeniu Umowy leasingu, gdy Leasingobiorca nie płaci należności wynikających z użytkowania Karty. Leasingobiorca się na to zgadza.



XVIII. REKLAMACJE – w jaki sposób można złożyć reklamację

1. W reklamacji Leasingobiorca zgłasza Leasingodawcy swoje zastrzeżenia do tego, jak Leasingodawca świadczy mu usługę.
2. Leasingobiorca może złożyć reklamację:
 - a) elektronicznie:
 - e-mailem na adres reklamacje@efl.com.pl,
 - przez stronę internetową www.efl.pl,
 - przez Portal KlientEFL, jeśli z niego korzysta,
 - b) pisemnie:
 - przesyłką pocztową na adres Leasingodawcy: ul. Legnicka 48 bud. C-D, 54-202 Wrocław,
 - osobiście, w siedzibie lub w dowolnej jednostce Leasingodawcy, która obsługuje klientów,

❶ § Czym jest przesyłka pocztowa wskazuje art. 3 pkt 21 ustawy z dnia 23 listopada 2012 r. Prawo pocztowe [Dz.U. 2021 t.j. z dnia 2021.05.06]

c) ustnie:

- telefonicznie pod numerem telefonu: 71 769-31-99,
- osobiście do protokołu w dowolnej jednostce Leasingodawcy, która obsługuje klientów.

3. Leasingodawca rozpatruje reklamację i odpowiada na nią niezwłocznie, najpóźniej do 30 dni od dnia, w którym ją otrzyma. Aby zachować termin, wystarczy, że wyśle odpowiedź przed upływem tych 30 dni. Leasingodawca odpowiada w formie pisemnej. Leasingodawca może odpowiedzieć leasingobiorcy e-mailem tylko na jego wniosek.
4. W szczególnie skomplikowanych przypadkach, gdy Leasingodawca nie może rozpatrzyć reklamacji i na nią odpowiedzieć w ciągu 30 dni, odpowie najpóźniej do 60 dni od dnia, w którym ją otrzymał. W takiej sytuacji poinformuje o tym Leasingobiorcę, wyjaśni przyczynę opóźnienia, wskaże okoliczności, które musi ustalić, aby rozpatrzyć reklamację, oraz określi przewidywany termin, w jakim rozpatrzy reklamację i na nią odpowie.



XIX. POSTANOWIENIA KOŃCOWE – co jeszcze jest ważne

1. Leasingobiorca zwraca Sprzęt w stanie technicznym, który odpowiada normalnemu zużyciu. Gdy Leasingodawca stwierdzi uszkodzenie, nadmierne zużycie Sprzętu w stosunku do czasu użytkowania, wymianę zespołów lub części czy inne wymiany niezgodne z fabryczną instrukcją, Leasingobiorca pokrywa ewentualne straty określone w ekspertyzie oraz wynagrodzenie rzeczoznawcy. Leasingobiorca zwraca Sprzęt na swój koszt w miejscu, które wskazał Leasingodawca.
2. Wszelkie zmiany Umowy leasingu wymagają pisemnego uzgodnienia Stron, aby były ważne. Wyjątkiem są sytuacje, gdy Umowa stanowi inaczej.
3. Jeśli w drodze ustawy wejdą w życie wyższe lub dodatkowe opłaty lub podatki od umów leasingu, cena usług z tytułu leasingu i pozostałych do spłaty czynszów leasingowych odpowiednio się zmieni. Taka zmiana nie będzie wymagała aneksu do Umowy.
4. Jeśli zostaną wprowadzone uregulowania prawne dotyczące leasingu, różne od zawartych w Umowie leasingu, Strony wprowadzą je do Umowy leasingu aneksem na piśmie. Jeśli zmiany takie będą wyrażone w złotych a walutą Umowy leasingu jest euro Leasingodawca przeliczy się je na euro według kursu kupna wskazanego przez niego banku z dnia wystawienia faktury.
5. Spory, które wynikają z Umowy leasingu, rozstrzyga sąd właściwy dla siedziby Leasingodawcy.
6. Leasingobiorca może potrącać swoje wierzytelności wobec Leasingodawcy, tylko gdy są one bezsporne lub ustalone prawomocnym wyrokiem sądowym.
7. Podział OWUL na rozdziały oraz nadanie im tytułów ma jedynie znaczenie porządkujące i nie wpływa na ich interpretację.



XX. SŁOWNIK – jak rozumieć pojęcia używane w OWUL

Niektóre pojęcia w tych OWUL mają specjalne znaczenie. Poniżej znajdują się ich objaśnienia.

Administrator – osoba fizyczna lub prawna, która kontroluje opracowywanie Wskaźnika referencyjnego, wyznacza go i publikuje.

Cena wykupu Sprzętu – wskazana w Umowie cena, po jakiej Leasingobiorca kupuje Sprzęt po zakończeniu Umowy leasingu.

Czynsz inicjalny – opłata, jaką Leasingobiorca ponosi, aby pokryć koszty, które Leasingodawca poniósł, żeby doprowadzić do zawarcia Umowy leasingu.

Czynsz zero – opłata za pierwszy miesiąc korzystania ze Sprzętu.

Depozyt gwarancyjny – kwota, opłacana przez Leasingobiorcę i wskazana w Umowie leasingu, którą Strony przeznaczają na zabezpieczenie spłaty zobowiązań Leasingobiorcy wobec Leasingodawcy.

Dostawca – podmiot, od którego Leasingodawca kupuje Sprzęt. Dostawcą może być także Leasingobiorca albo Leasingodawca.

eFaktura – faktura elektroniczna, którą Leasingodawca wystawia Leasingobiorcy. Spełnia ona warunki, które określa ustawa z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług (Dz.U.2021.685 t.j. z dnia 2021.04.14).

EURIBOR – Euro Interbank Offered Rate, Wskaźnik referencyjny oprocentowania depozytów i kredytów na rynku międzybankowym strefy euro, publikowany na stronie internetowej The European Money Markets Institute (EMMI).

Harmonogram finansowy – harmonogram spłaty Umowy leasingu, zawarty w Umowie leasingu.

IBOR – Wskaźnik referencyjny:

a) WIBOR w Umowie, w której walutą jest złoty, albo

b) EURIBOR w Umowie, w której walutą jest euro.

Jeżeli Wskaźnik referencyjny jest mniejszy niż zero [0], przyjmuje się, że wynosi on zero [0].

Karta – Karta paliwowa PKN ORLEN, dzięki której Leasingobiorca może bezgotówkowo kupować towary i usługi na stacjach PKN ORLEN.

Kraj Objęty Sankcjami Międzynarodowymi – jakiekolwiek państwo, terytorium lub władze, które są objęte Sankcjami Międzynarodowymi lub wobec których Sankcje Międzynarodowe zakazują stosunków lub je ograniczają, a także takie, wobec których stosuje się Sankcje Międzynarodowe.

Leasing swobodny – funkcja w Portalu KlientEFL, która pozwala Leasingobiorcy samodzielnie zmienić Harmonogram finansowy w trakcie Umowy leasingu.

Leasingobiorca – korzystający w znaczeniu, w jakim stosują to pojęcie przepisy Tytułu XVIII Kodeksu cywilnego.

Leasingodawca – finansujący w znaczeniu, w jakim stosują to pojęcie przepisy Tytułu XVIII Kodeksu cywilnego.

Osoby – osoby fizyczne, osoby prawne lub jednostki organizacyjne nieposiadające osobowości prawnej.

OWUL – te Ogólne warunki umowy leasingu operacyjnego.

Podmiot Objęty Sankcjami Międzynarodowymi – jakakolwiek Osoba, której dotyczą Sankcje Międzynarodowe, w tym Sankcje OFAC.

Pojazd – samochód osobowy lub ciężarowy o dopuszczalnej masie całkowitej do 3,5 tony.

Portal Klient EFL – platforma internetowa, którą Leasingodawca udostępniana Leasingobiorcy. Znajduje się ona na stronie: <https://klient.efl.com.pl>.

Protokół zdawczo-odbiorczy – dokument, który potwierdza odbiór Sprzętu przez Leasingobiorcę. Leasingodawca może użyć Protokołu zdawczo-odbiorczego w formie elektronicznej.

Sankcje Międzynarodowe – oznacza sankcje gospodarcze lub finansowe, nakładane na Osoby, statki, statki powietrzne, kraje, terytoria lub rządy, obejmujące w szczególności: embargo, zamrożenie środków, sankcje nakładane na dany sektor gospodarczy jak i inne restrykcje dotyczące nawiązywania relacji handlowych ww. rzeczami lub handlu z krajami, terytoriami lub rządami, objętymi sankcjami; Sankcje Międzynarodowe są nakładane, zarządzane lub egzekwowane przez Radę Bezpieczeństwa Organizacji Narodów Zjednoczonych, Unię Europejską, Francję, Stany Zjednoczone Ameryki lub właściwe organy Rzeczypospolitej Polskiej, w tym obejmują środki przewidziane ustawą z dnia 1 marca 2018 r. o przeciwdziałaniu praniu pieniędzy oraz finansowaniu terroryzmu [Dz.U.2021.1132 t.j. z dnia 2021.06.24], a także Sankcje OFAC.

Sankcje OFAC – sankcje, które nakłada lub egzekwuje Biuro ds. Kontroli Aktywów Zagranicznych Departamentu Skarbu USA [OFAC].

Sprzęt – rzecz, którą Leasingodawca finansuje na podstawie Umowy leasingu.

Stawka bieżąca – stopa procentowa, na podstawie której Leasingodawca oblicza wysokość czynszów leasingowych za dany miesiąc dla Umów leasingu ze zmienną stopą procentową. Jest to średnia wartość IBOR 1M dla depozytów 1-miesięcznych z miesiąca, który poprzedza miesiąc wystawienia faktury za czynsz leasingowy.

Strongy – Leasingodawca i Leasingobiorca, których wiąże Umowa leasingu.

Umowa leasingu, Umowa – umowa między finansującym, czyli Leasingodawcą, i korzystającym, czyli Leasingobiorcą, którą definiuje Tytuł XVIII Kodeksu cywilnego.

Usługa CLS – usługa Centrum Likwidacji Szkód, która daje Leasingobiorcy dostęp do programu organizowanego przez Leasingodawcę. Program obsługuje proces zarządzania szkodami wyrządzonymi w Pojeździe i ich rozliczania. Dotyczy szkód innych niż szkody całkowite. Usługa ta jest dostępna dla Pojazdów.

Tabela opłat – tabela opłat za obsługę Umowy leasingu. Stanowi ona załącznik do Umowy leasingu.

Wartość ofertowa – kwota wskazana w Umowie leasingu, która w przypadkach przewidzianych w Umowie leasingu lub w OWUL może się zmieniać.

WIBOR – Warsaw Interbank Offered Rate, Wskaźnik referencyjny oprocentowania depozytów i kredytów na polskim rynku międzybankowym, publikowany na stronie internetowej GPW Benchmark S.A.

Wskaźnik referencyjny – wskaźnik referencyjny w rozumieniu art. 3 ust. 3 pkt 3 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/1011 z dnia 8 czerwca 2016 r. w sprawie indeksów stosowanych jako Wskaźniki referencyjne w instrumentach

finansowych i umowach finansowych lub do pomiaru wyników funduszy inwestycyjnych i zmieniające dyrektywy 2008/48/WE i 2014/17/UE oraz rozporządzenie (UE) nr 596/2014.

VAT – podatek od towarów i usług określony ustawą z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług [Dz.U.2021.685 t.j. z dnia 2021.04.14].